

دراسة ميدانية لدور التعاونيات الزراعية فى تنمية القطاع الزراعى بمحافظة الفيوم

محمد احمد سعيد* ، رجب محمود جمعة*
جمال السيد محمد** ، علاء عبد القوى شيلابى**

* قسم الاقتصاد الزراعى - كلية الزراعة - جامعة الفيوم - مصر.
** وحدة بحوث الاقتصاد الزراعى بالفيوم - مركز البحوث الزراعية - مصر.

المقدمة:

شهد العالم فى الآونة الأخيرة العديد من المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية والتي كان لها اثر بالغ على معظم دول العالم وخاصة الدول النامية، والتي ادت بدورها الى انهيار مالى واقتصادى فى أسواق الاقتصاد الحر والمجتمعات الرأسمالية رغم سيادة العولمة والنشاط الواسع للشركات المتعددة الجنسيات عابرة القارات، ويبحث العالم اليوم عن نظام عالمى جديد يركز على حقوق الانسان والعدالة الاجتماعية والتنمية البشرية من خلال دور أساسى للدولة.

وأصبح النظام التعاونى ذو مكانة لائقة على إمتداد دول كثيرة ويعتبره خبراء وعلماء الإقتصاد والإجتماع السبيل الوحيد لتجديد المجتمع، وعلى خريطة عالم القرن الحادى والعشرين الذى يبحث عن نظام عالمى جديد وعن طريق ثالث بعيداً عن الإشتراكية والرأسمالية أصبح جائزاً أن يكون النظام التعاونى طريقاً للحياه الإقتصادية فى عالمنا المعاصر وفى ظل المتغيرات السريعة المتلاحقة فى القرن الجديد، حيث برهن النظام التعاونى على قدرته وكفايته الفنية وقدرته على منافسة المنشآت الخاصة دون الدخول فى معركة سياسية.

ويعتبر التعاون إحدى الظواهر الاجتماعية التى لازمت الجماعات الانسانية فى مختلف أطوارها، فقد إقتنع الفرد منذ القدم بضرورة التكاتف مع الآخرين من أجل التغلب على الطبيعة ومواجهة الكوارث وإستغلال الأرض من أجل المحافظة على وجوده وإستمراره، وبالتالي يعد النظام الذى من الممكن ان ينقذ العالم هو النظام التعاونى وذلك فى ظل الازمة الاقتصادية العالمية الحالية. وقد إتسمت الفترة السابقة لتطبيق سياسات التحرر الإقتصادى بجمهورية مصر العربية بتناقص مساهمة قطاع الزراعة فى الناتج المحلى الإجمالى وضعف معدلات النمو فى الإنتاج الزراعى، وتزايد العبء على ميزانية الدولة لدعم السلع الغذائية ودعم مستلزمات الإنتاج الزراعى، وتراجع معدلات الإكتفاء الذاتى لمعظم السلع الغذائية، وتزايد العجز فى الميزان التجارى الزراعى. لذلك قامت الدولة بإنتهاج سياسة التحرر الإقتصادى للقطاع الزراعى منذ منتصف الثمانينات مستهدفة إزالة القيود المفروضة على القطاع الزراعى تدريجياً سواء كانت قيوداً إنتاجية أو تسعيرية أو تسويقية أو تشريعية والتدرج فى ترك القرارات الاقتصادية المتعلقة بالإنتاج والتسعير والتسويق للمنتج الزراعى وقوى السوق.

الأمر الذى إستوجب إستحداث بعض المنظمات الريفية وتعديل أدوار وزيادة فاعلية المنظمات القائمة، وأصبح القطاع التعاونى فى الوقت الراهن مطالب بأن يمارس دور فعال فى تجديد المجتمع وتوفير إحتياجات الإنسان المتجددة والمستمرة بالجودة العالية والأسعار الملائمة بحيث تحميه من كل صور الإستغلال وحتى يحقق النظام التعاونى الرفاهية الاجتماعية لأفراد المجتمع.

مشكلة الدراسة:

تشير تجارب العديد من الدول الى أن الحركة التعاونية الزراعية لعبت دوراً مهماً وملموساً فى تقدم هذه الدول وتنميتها، ومع ذلك، وإستناداً إلى العديد من الدراسات التعاونية المصرية يلاحظ أنه على الرغم من زيادة أهمية دور التعاونيات الزراعية نتيجة لتطبيق برنامج الإصلاح الإقتصادى إلا أن تلك التعاونيات مازالت عاجزة عن القيام بالدور المنوط بها فى تحقيق التنمية الزراعية خلال هذه المرحلة نظراً لما تعانيه من نقص الإمكانيات والخبرات.

ورغم العديد من النجاحات التى حققتها التعاونيات الزراعية، إلا أن اعتمادها الكبير وارتباطها المباشر بالجهاز الحكومى قد أضر كثيراً بمصداقيتها كمنظمة شعبية طوعية تعمل وفق الأسس والمبادئ التعاونية، ومدى استقلالها وإعتمادها على الذات مؤسسياً وتنظيمياً وإدارياً وتمويلياً، ومن ثم فقد ظهرت التعاونيات الزراعية هزيلة ضعيفة الأداء غير قادرة على الاستقلالية والاعتماد على الذات مع تطبيق

سياسة التحرر الاقتصادي وذلك على الرغم من أهمية التعاونيات الزراعية في الفترة الحالية باعتبارها الشكل المؤسسي الأكثر قدرة وملاءمة للقيام ببعض الأدوار الحيوية التي تخلت عنها الحكومة وتحقيق التوازن الاقتصادي والاجتماعي لصغار المزارعين.

أهداف الدراسة:

تمشيا مع أهمية الدور الذي يمكن أن تلعبه التعاونيات الزراعية في عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية، فإن هذه الدراسة تهدف الى الوقوف على دور التعاونيات الزراعية في التنمية الزراعية، والتعرف على الملامح المميزة للوضع الراهن للتعاونيات الزراعية بمحافظة الفيوم للوقوف على الدور الذي تلعبه تلك التعاونيات ومدى نجاحها في تحقيق أهدافها.

كما إستهدفت الدراسة التعرف على المشكلات التي تواجه التعاونيات الزراعية وتحد من فاعليتها، ووضع المقترحات التي يمكن بإتباعها تفعيل دور تلك التعاونيات الزراعية حتى تستطيع أن تمارس عملها وتحقق أهدافها في ظل السياسات الزراعية القائمة.

الطريقة البحثية ومصادر البيانات:

إستخدمت الدراسة بعض أساليب التحليل الوصفي للبيانات لتحقيق أهدافها، وبالنسبة لمصادر البيانات إعتمدت الدراسة على مصدرين للبيانات أولهما:

البيانات الثانوية: والتي أمكن الحصول عليها من قطاع الشؤون الاقتصادية بوزارة الزراعة واستصلاح الأراضي، والإدارة المركزية للتعاون الزراعي والتنمية الريفية، والجهاز المركزي للتعبئة العامة والإحصاء، ومركز دعم المعلومات واتخاذ القرار بمجلس الوزراء، بالإضافة إلى البيانات والمعلومات التي أمكن الحصول عليها من المراجع العربية والأجنبية ذات الصلة الوثيقة بموضوع الدراسة.

وثانيهما البيانات الأولية: وقد تم تجميعها من خلال ثلاثة إستثمارات إستبيان تم تصميمها لهذه الدراسة، حيث تم تصميم إستمارة إستبيان لمديري الجمعيات التعاونية الزراعية، وإستمارة إستبيان لأعضاء مجلس إدارة الجمعيات التعاونية الزراعية، إستمارة إستبيان لأعضاء الجمعيات العمومية للجمعيات التعاونية الزراعية، والتي تم إختيارها من محافظة الفيوم، وقد تم تجميع إستثمارات الإستبيان بالمقابلة الشخصية مع مفردات العينة.

إختيار عينة الدراسة:

نظراً لتعدد وانتشار التعاونيات الزراعية المحلية متعددة الأغراض في معظم محافظات جمهورية مصر العربية فإنه من الصعب وفقاً لإمكانات الدراسة أن تشمل جميع تلك التعاونيات على مستوى الجمهورية، ونظراً لتشابه الظروف والأساليب التي تتبعها تلك التعاونيات والمشاكل التي تواجهها فقد تم اختيار مجموعة من التعاونيات الزراعية المحلية متعددة الاغراض بمحافظة الفيوم كعينة ممثلة لمختلف التعاونيات الزراعية. حيث تم حساب الوسط الهندسي لعدد أعضاء الجمعية العمومية والمساحة الكلية للجمعيات بمراكز محافظة الفيوم وكما هو موضح بالجدول رقم (١) حيث تبين أن مركزى إطسا والفيوم يمثلان أعلى مركزين من حيث عدد الاعضاء والمساحة الكلية حيث بلغت نسبة الوسط الهندسي لكل منهما نحو ٢٤.٤%، ٢٢% على الترتيب، وبناء عليه فقد تم اختيار مركزى الفيوم وإطسا لتمثيل عينة الدراسة.

وتشير بيانات الجدول رقم (٢) الى توزيع عينة الدراسة بمركزى إطسا والفيوم. حيث تم اختيار أربعون مديرا لجمعيات تعاونية محلية متعددة الاغراض، أربعون عضوا بمجلس ادارة نفس الجمعيات، ٨٠ عضوا مساهما من نفس الجمعيات، وتم توزيعهم على مركزى إطسا والفيوم وفقاً للوسط الهندسي لعدد الأعضاء والمساحة الكلية للمركزين. وتم اختيار الجمعيات والمزارعين وأعضاء مجالس الإدارة عشوائياً.

ولقد اشتملت الاستثمارات على خمسة أنواع من الأسئلة لتطوير خمسة مجالات رئيسية وهي:
١- التطوير في مجال توفير مستلزمات الانتاج للتعرف على موعد توفير هذه المستلزمات وأسعارها وكمياتها ومقترحات المبحوثين في هذا الشأن. ٢- التطوير في مجال تسويق الحاصلات الزراعية وذلك للتعرف عما اذا كانت الجمعيات تقوم بتسويق حاصلات اعضائها وما هي كمياتها وأسعارها ومقترحاتهم في هذا الشأن. ٣- التطوير في مجال الميكنة الزراعية والتعرف على دور الجمعية في نشر

تكنولوجيا الميكنة الحديثة. ٤- التطوير في مجال التمويل لمعرفة مصادر تمويل الجمعيات ومشاكلها في التمويل. ٥- التطوير في مجال ادارة التعاونيات وذلك للتعرف على الجهة التي يفضل ان تكون مسئولة عن دعم وتطوير التعاونية والتعرف على ما تقدمه الجمعيات لأعضائها من خدمات ارشادية.

جدول (١) عدد الأعضاء بالجمعيات العمومية ومجلس الإدارة ومساحة الزمام بالجمعيات التعاونية الزراعية على مستوى مراكز محافظة الفيوم عام ٢٠٠٨

البيان	اطسا	الفيوم	سنورس	طامية	ابشواى	يوسف الصديق	الاجمالي
عدد الجمعيات	٤٦	٣٩	٢١	٢١	١٨	٢٢	١٦٧
عدد الأعضاء بالآلف	٣٨.٤	٤٢.٤	٢٨.٦	٢٠.٩	١٩.٦	١٦.٦	١٦٦.٥
عدد أعضاء مجلس الإدارة	٢٥٤	٢٤٦	١٤٥	١١٥	١١٢	١٢٨	١٠٠٠
عدد المرشدين الزراعيين	٢٧٦	٣٤٣	١٠٤	٨٢	٨٨	٨١	٩٧٤
عدد العاملين	١٠٤	١٢٥	٥٩	٤٧	٣٣	٢٥	٣٩٣
عدد حانزى أراضي ومواشى بالآلف	٣٥.٤	٣٩.١	٢٦.٣	١٩	١٨.٥	١٤.٩	١٥٣.٢
عدد حانزى مواشى	٣٠.٣٩	٢٣١٨	٢٢٩٩	١٨٥٧	١٠٥٧	١٦٨٠	١٢٢٥٠
مساحة المنزرع انتمان (بالآلف فدان)	٩٦.٦	٧٤.٦	٥٤.٤	٦٣.٩	٢٩.٣	٥٣.٥	٣٧٢.٣
الزمام المنزرع اخرى بالآلف فدان	٨.٧	٣	٢.٨	١٥.٥	٤.٧	١٥.١	٤٩.٨
بور ومنافع بالآلف فدان	٩	٦	٤.٨	٤.١	٢٣.٩	٤.٨	٥٢.٦
المساحة الكلية للجمعيات بالآلف فدان	١١٤.٣	٨٣.٧	٦٢	٨٣.٤	٣٧.٩	٧٣.٤	٤٥٤.٦
الوسط الهندسى	٦٦.٢٦	٥٩.٥٦	٤٢.١١	٤١.٧	٢٧.٢	٣٤.٩	٢٧١.٧٢
%	٢٤.٤	٢٢.٠٠	١٥.٥٠	١٥.٣٠	١٠.٠٠	١٢.٨٠	١٠٠

المصدر: الادارة العامة للتعاون الزراعى بمديرية الزراعة بالفيوم.

جدول (٢) توزيع عينة الدراسة بمركزى إطسا والفيوم

المركز	الوسط الهندسى	%	أعداد الاستثمارات		
			مديرى الجمعيات	أعضاء مجالس الإدارة	أعضاء الجمعيات العمومية
إطسا	٦٦.٢٦	٥١.٤	٢١	٢١	٤٢
الفيوم	٥٩.٥٦	٤٨.٦	١٩	١٩	٣٨
الاجمالي	١٢٥.٨٢	١٠٠	٤٠	٤٠	٨٠

المصدر: جمعت وحسبت من جدول (١)

وضمنا لشمول ودقة النتائج فلقد راعت الدراسة ضرورة إجراء إختبار مبدئى لاستثمارات البحث شملت عشرون عضوا لكل منهما، وفي ضوء ما اسفرت عنه نتيجة الاختبار تم اعادة صياغة بعض الاسئلة، كما تم حذف البعض الأخر، وهو ما انتهى الى أن تاخذ الاستثمارات شكلها النهائى. وتم تجميع البيانات خلال الموسم الزراعى ٢٠٠٨/٢٠٠٩

مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية:

أولاً: مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية الخاصة بالخدمات التي توفرها التعاونيات الزراعية:

١- في مجال توفير مستلزمات الانتاج:

أوضحت الدراسة الميدانية ان التعاونيات الزراعية خلال تلك الفترة تقدم مستلزمات الانتاج وقد أجمع على ذلك اجمالى عينة الدراسة سواء مديرى الجمعيات أو أعضاء مجالس الإدارة أو أعضاء الجمعية العمومية البالغ عددهم ١٦٠

أ. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في مجال توفير مستلزمات الانتاج من وجهة نظر مديرى

الجمعيات التعاونية للانتمان:

▪ دور الجمعية في توفير التقاوى:

يتضح من بيانات الجدول رقم (٣) ان اجمالى ما تم توزيعه من تقاوى القمح ٥٦١٨ شيكارة ووزن كل منها ٣٠ كجم وهذه الكمية تزرع حوالى ٢٨٠٩ فدان قمح طبقا لمقررات وزارة الزراعة واستصلاح الاراضى، واجمالي ما تم توزيعه من بذرة الأذرة ٣٨٨٣ شيكارة ووزن كل منها ٥ كجم وتزرع هذه الكمية حوالى ١٩٤١.٥ فدان أذرة طبقا لمقررات وزارة الزراعة واستصلاح الاراضى، وإجمالي ما تم توزيعه من بذرة القطن ١٨١١ شيكارة ووزن كل منها ٣٠ كجم وتزرع هذه الكمية مساحة تقدر بحوالى ١٢٠٧ فدان قطن. وجميعها أرقام صغيره الى مساحة الزمام المنزرع بالفدان بالجمعيات محل الدراسة، وأكد عدد كبير من مديري الجمعيات ان الكميات الموزعة من التقاوي غير كافية وقد أرجع ٢٧.٥% من مديري الجمعيات ذلك الى أن منع زراعة الأرز أدى لإقبال الناس على زراعة الذرة فزاد الطلب عليها ولم تعد تكفى، وأكد ٢٢.٥% من مديري الجمعيات بأن الشركات المنتجة تعطى للسوق الحرة أكثر من التعاون، بينما أرجع ١٢.٥% ذلك إلى أن السبب الرئيسى فى عدم توفير الكميات اللازمة ضعف رأس المال المستخدم فى تجارة التقاوي كما يتضح من الجدول (٤).

وعن أسباب قلة الكميات الموزعة من التقاوي من خلال التعاونيات يرى ٢٠% من مديري الجمعيات الى أن ارتفاع أسعار التقاوي هو السبب فى عدم التوزيع، بينما اكد ١٠% من مديري الجمعيات أنه لا يوجد اقبال من المزارعين على الشراء نقدا من الجمعيات ويقبلون على الشراء بالأجل من التجار، وأشار ٥% الى ان الفلاحين يزرعوا من تقاوي العام السابق، وبين ٢.٥% أن التقاوي متوفرة بنفس السعر بجهاز الارشاد الزراعى كما يتضح بالجدول رقم (٥).

جدول رقم (٣) دور الجمعية فى توفير التقاوي بعينة الدراسة من وجهة نظر مديري الجمعيات

التقاوى	مصدر الحصول عليها	ما تم توزيعه	متوسط ما تم توزيعه
قمح *	الجمعية المشتركة	٥٦١٨ شيكارة	١٤٠ شيكارة
أذرة **	الجمعية المشتركة	وزن الشيكارة ٣٠ كجم	وزن الشيكارة ٣٠ كجم
قطن ***	الجمعية المشتركة	٣٨٨٣ شيكارة	١١٤ شيكارة
		وزن الشيكارة ٥ كجم	وزن الشيكارة ٥ كجم
		١٨١١ شيكارة	١٢٠ شيكارة
		وزن الشيكارة ٣٠ كجم	وزن الشيكارة ٣٠ كجم

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩
 * بالنسبة للقمح الفدان يحتاج الى حوالى شيكارتين زنه كل منها ٣٠ كجم.
 ** بالنسبة للذرة يحتاج الفدان الى حوالى شيكارتين زنه كل منها ٥ كجم.
 *** بالنسبة للقطن يحتاج الفدان الى حوالى شيكارة ونصف زنه كل منها حوالى ٣٠ كجم.

جدول (٤) اسباب عدم كفاية التقاوي الموزعة من خلال التعاونيات من وجهة نظر مديري الجمعيات

البيان	التكرار	(%)
منع زراعة الارز ادى لاقبال الناس على زراعة الذرة فزادت المساحة المنزرعة	١١	٢٧.٥
هذا ما تعافتد عليه الجمعية المشتركة حيث تعطى الشركات للسوق الحرة اكثر من التعاون	٩	٢٢.٥
ضعف رأس المال المستخدم	٥	١٢.٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

■ دور الجمعية فى توفير الأسمدة:

نظرا للدور الهام الذى تقوم به الجمعيات التعاونية فى توزيع الأسمدة فقد أجمع مديري الجمعيات على أن هناك فائض فى الاسمدة لدى الجمعيات كما يتضح من بيانات الجدول رقم (٦). وعن أسباب عدم توزيع الأسمدة بالجمعيات يرجع ٩٥% من مديري الجمعيات الى ارتفاع سعر الجمعية عن السوق الحرة، بينما يؤكد ٣٥% على أن الانواع الموجودة بالجمعية ليست ما يطلبها المزارعين، ورجح ١٧.٥% زيادة انتاج المصانع عن الاحتياجات الفعلية وتوافر أنواع مستوردة من الاسمدة بالأسواق، وأشار ١٥% الى أن الجمعية لا تعطى المزارعين بالأجل مثل تجارة السوق كما فى جدول (٧).

جدول (٥) اسباب عدم توزيع التقاوي الموزعة على التعاونيات من وجهة نظر مديري الجمعيات

البيان	التكرار	(%)
--------	---------	-----

٢٠	٨	ارتفاع اسعار التقاوى
١٠	٤	لا يوجد اقبال من المزارعين على الشراء نقدا ويقبلون على الشراء بالأجل
٥	٢	الفلاحين يزرعوا من تقاوى العام السابق للتوفير
٢.٥	١	التقاوى متوفرة بنفس السعر بالارشاد الزراعي

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

جدول رقم (٦) دور الجمعية في توفير الأسمدة الكيماوية من وجهة نظر مديري الجمعيات

الاسمدة	مصدر الحصول عليها		ما تم توفيرة		المتبقى بالمخازن	
	العدد	%	ج. الكمية بالطن	المتوسط	ج. الكمية بالطن	المتوسط
أزوتييه	٢٤	٦٠	٩٩٢٢	٢٥٤	٨٣١	٢٧
فوسفاتيه	٢٧	٦٧.٥	٣٠٣٢	٧٦	٣٥٥	١٢

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

جدول رقم (٧) أسباب عدم توزيع الاسمدة بالجمعيات من وجهة نظر مديري الجمعيات

البيان	التكرار	(%)
ارتفاع سعر الجمعية عن السوق الحرة	٣٨	٩٥
الانواع الموجودة ليست المطلوبة	١٤	٣٥
زيادة انتاج المصانع مما يؤثر على زيادة الكميات للجمعيات بدون داعي وتوافر اسمدة مستوردة	٧	١٧.٥
الجمعية لا تعطى بالأجل مثل التجار	٦	١٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

■ دور الجمعية في توفير المبيدات:

وعن دور الجمعية في توفير المبيدات فقد أكد مديري الجمعيات على أن الكميات الموجودة بالجمعيات زيادة عن المطلوب، ويرجح ٣٥% منهم ذلك إلى ارتفاع الاسعار عن السوق الحرة، ١٥% يرجحوا ان السبب قلة الثقة فيما توزعه الجمعية من مبيدات، ٧.٥% رجحوا تعود الفلاح على الشراء من السوق الحرة للتمتع بميزة الشراء بالأجل كما هو مبين بالجدول (٨).

جدول رقم (٨) أسباب عدم توزيع المبيدات بالجمعيات من وجهة نظر مديري الجمعيات

البيان	التكرار	(%)
ارتفاع الاسعار عن السوق الحرة	١٤	٣٥
قلة الثقة فيما توزعه الجمعية من مبيدات	٦	١٥
تعود الفلاح على الشراء من السوق الحرة	٣	٧.٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ب. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في مجال توفير مستلزمات الانتاج من وجهة أعضاء مجالس الادارة وأعضاء الجمعيات العمومية للجمعيات التعاونية للانتماء :

ومن بيانات الجدول رقم (٩) يتضح أن هناك أربعة معايير يحدد المبحوثين على أساسها مدى جودة الخدمات المقدمة في مجال مستلزمات الانتاج وهي الأسعار، وجودة المنتجات، ومدى توفرها في الوقت والمكان المناسبين. حيث يتضح أن ٤٢.٥% من أعضاء مجلس الادارة يروا بأن السعر الأفضل للأسمدة بالجمعية بينما يرى باقى المبحوثين بأن القطاع الخاص سعره أفضل من الجمعيات، وفيما يخص الجودة فقد أجمع اجمالى العينة بنسبة ١٠٠% بأن جودة الأسمدة بالجمعية هي الأفضل والأضمن عن القطاع الخاص، أما عن مدى توفر الأسمدة في الوقت المناسب فقد أوضح ٦٢.٥% من المبحوثين بأن الجمعية توفر الأسمدة في الوقت المناسب بينما يرى باقى العينة بان القطاع الخاص أفضل في هذا

المعيار، وفيما يخص توفير الاسمدة في مقر الجمعية بالقرب من المزارعين فقد أجمع حوالي ٩٥% من المبحوثين على ان الجمعية توفر الاسمدة في مقرها.

ويتضح أيضا من الجدول رقم (٩) أن ٥١% من الأعضاء المساهمين يروا بأن السعر الأفضل للأسمدة بالجمعية بينما يرى باقي المبحوثين بأن القطاع الخاص سعره أفضل من الجمعيات، وفيما يخص الجودة فقد أشار ٧٧.٥% الى أن جودة الاسمدة بالجمعية هي الأفضل والأضمن عن القطاع الخاص، أما عن مدى توفر الاسمدة في الوقت المناسب فقد أوضح ٣٦% من المبحوثين أعضاء الجمعيات العمومية بأن الجمعية توفر الاسمدة في الوقت المناسب بينما أقر باقي العينة بأن القطاع الخاص أفضل في هذا المعيار، وفيما يخص توفير الاسمدة في مقر الجمعية بالقرب من المزارعين فقد أجمع حوالي ٩٥% من المبحوثين أعضاء الجمعيات العمومية على ان الجمعية توفر الاسمدة في مقرها.

ومن بيانات الجدول رقم (٩) اتضح ان ٨٢.٥% من أعضاء مجالس الادارة يفضلون أسعار الجمعية في مجال البذور، ١٧.٥% فقط يفضلون القطاع الخاص، وفيما يخص الجودة فقد اجمع ٩٢.٥% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة على جودة التقاوي المتوفرة بالجمعيات بينما أشار ٧.٥% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة على جودة التقاوي المتوفرة لدى القطاع الخاص عن الجمعيات، وفيما يخص الوقت والمكان المناسبين فقد اكد ٧٧.٥%، ٩٠% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة على توفير التقاوي بالجمعية في الوقت والمكان المناسبين على الترتيب.

ومن بيانات الجدول رقم (٩) اتضح ان ٥١% من أعضاء الجمعية العمومية بالعينة يفضلون أسعار الجمعية في مجال البذور، ٤٩% يفضلون القطاع الخاص، وفيما يخص الجودة فقد اجمع ٨١% من أعضاء الجمعية العمومية بالعينة على جودة التقاوي المتوفرة بالجمعيات بينما أشار ١٩% على جودة التقاوي المتوفرة لدى القطاع الخاص عن الجمعيات، وفيما يخص الوقت والمكان المناسبين فقد اكد ٧٠%، ٦٧.٥% من أعضاء الجمعية العمومية بالعينة على توفير التقاوي بالجمعية في الوقت والمكان المناسبين على الترتيب.

وفيما يخص المبيدات فقد كان هناك تفاوت واضح في توفير المبيدات بالجمعية حيث أوضح ٣٢% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة توفير المبيدات بالجمعية بأسعار مناسبة بينما أقر ٦٨% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة بأفضلية سعر القطاع الخاص، فيما عبر ٤٢.٥% عن جودة المبيدات المقدمة من الجمعيات عن القطاع الخاص، بينما أفاد ٣٥%، ٥٢.٥% من أعضاء مجالس الادارة بالعينة بتوفير المبيدات في الوقت والمكان المناسبين بالجمعية على الترتيب.

ويتضح من الجدول (٩) أن حوالي ٣٢.٥% من أعضاء الجمعية العمومية بالعينة أكد على توفير المبيدات بالجمعية بأسعار مناسبة بينما أقر ٦٧.٥% من المبحوثين بأفضلية سعر القطاع الخاص، فيما عبر ٤٦% عن جودة المبيدات المقدمة من الجمعيات عن القطاع الخاص، بينما أفاد ٢٢.٥%، ٢٩% من أعضاء الجمعية العمومية بالعينة بتوفير المبيدات في الوقت والمكان المناسبين بالجمعية على الترتيب.

جدول رقم (٩) دور الجمعية في توفير مستلزمات الانتاج من وجهة نظر أعضاء مجالس الادارة والجمعيات العمومية

البيان	المستلزم	السعر الأقل				الجودة الأعلى				الوقت المناسب			
		الجمعية		قطاع خاص		الجمعية		قطاع خاص		الجمعية		قطاع خاص	
		عدد	%	عدد	%	عدد	%	عدد	%	عدد	%	عدد	%
أعضاء مجالس	أسمدة	١٧	٤٢.٥	٢٣	٥٧.٥	٤٠	١٠٠	-	-	٢٥	٦٢.٥	١٥	٣٧.٥
	تقاوى	٣٣	٨٢.٥	٧	١٧.٥	٣٧	٩٢.٥	٣	٧.٥	٣١	٧٧.٥	٩	٢٢.٥

٤٧.٥	١٩	٥٢.٥	٢١	٦٥	٢٦	٣٥	١٤	٥٧.٥	٢٣	٤٢.٥	١٧	٦٨	٢٧	٣٢	١٣	مبيدات	الإدارة
٥	٤	٩٥	٧٦	٦٤	٥١	٣٦	٢٩	٢٢.٥	١٨	٧٧.٥	٦٢	٤٩	٣٩	٥١	٤١	أسمدة	أعضاء
٣٢.٥	٢٦	٦٧.٥	٥٤	٣٠	٢٤	٧٠	٥٦	١٩	١٥	٨١	٦٥	٤٩	٣٩	٥١	٤١	تقاوى	الجمعة
٧١	٥٧	٢٩	٢٣	٧٧.٥	٦٢	٢٢.٥	١٨	٥٤	٤٣	٤٦	٣٧	٦٧.٥	٥٤	٣٢.٥	٢٦	مبيدات	العمومية

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

* مقترحات أعضاء مجالس الإدارة والجمعيات العمومية لتحسين خدمة مستلزمات الإنتاج :

ولقد أبدى المبحوثين رغبة شديدة فى تحسين الخدمات المقدمة من الجمعية من خلال عدة مقترحات على رأسها توفير رأس المال المطلوب وتخفيض الأسعار حيث أفاد بذلك ٦٠% من اجمالى عدد أعضاء مجالس الإدارة بعينة الدراسة ، ويليهما من حيث الأهمية البيع بالأجل وأفاد بذلك ٤٥% من اجمالى عدد أعضاء مجالس الإدارة بعينة الدراسة، ثم حرية البيع والشراء دون التقيد ببطاقة الحيازة حيث افاد ٣٢.٥% بذلك، كما أفاد ٣٢.٥% من المبحوثين بأهمية توفير كميات أكبر من الانواع المطلوبة من مستلزمات الإنتاج فى جميع الاوقات، وأفاد ٢٧.٥% بأهمية الشراء المباشر لمستلزمات الإنتاج من الوكلاء الاساسيين حسب احتياجات الجمعية أو انشاء مصانع للتوريد بالتعاون، وأفاد ١٠%، ٧.٥%، ٧.٥% بأهمية توفير عبوات صغيرة من مستلزمات الإنتاج، عدالة التوزيع بدون محسوبية، تدريب العاملين بالجمعيات على التعامل مع الفلاحين وتلبية احتياجاتهم على الترتيب.

وفيما يخص مقترحات الأعضاء المساهمين بعينة الدراسة فى شأن تحسين خدمة مستلزمات الإنتاج فقد أشار ٥٦% من الاعضاء الى أن تخفيض أسعار المستلزمات يعتبر أهم مقترح لتحسين خدمة مستلزمات الإنتاج، فيما اشار ٤٥% الى أن توفير رأس المال اللازم لمزاولة أنشطة الجمعية والبيع بالأجل يعتبر على أولويات تحسين الخدمة، فيما عبر ٣٥% من الاعضاء على ان من المهم جدا توفير الانواع المطلوبة من المستلزمات فى اوقاتها المناسبة، بينما أشار ١٢.٥% الى اهمية حرية البيع والشراء دون التقيد ببطاقة الحيازة، وتلى ذلك عدالة التوزيع بدون محسوبية وافر ذلك ١١% من العينة، فيما اشار ٩%، ٦%، ٥% الى توفير عبوات صغيرة من المستلزمات، انشاء مشاتل خضروات بدلا من الشراء من القطاع الخاص، تدريب العاملين على عمليتي البيع والشراء والتعامل مع الجمهور على الترتيب كما جاء فى بيانات الجدول رقم (١٠).

٢- فى مجال تسويق الحاصلات الزراعية:

أ. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية فى مجال تسويق الحاصلات الزراعية من وجهة نظر مديري الجمعيات التعاونية للانتماء :

يعتبر تسويق المنتجات الزراعية الخاصة بأعضاء التعاونيات الزراعية من الواجبات الرئيسية للتعاونيات، ثم ان التسويق يتيح الفرصة للتعاونية لاقرض أعضائها بقروض مستلزمات الإنتاج قصيرة الاجل نقدية أو عينية، توفير ساعات تخزينية كبيرة معده لتتخزين على المدى الطويل والتي تتيح موقفا تنافسيا أفضل للتعاونيات مما يعود على المنتجين بالنفع، وبلا حظ من بيانات الجدول (١١) أن هناك معوقات لممارسة الجمعية أنشطة التسويق المحلى على رأسها عدم وجود التمويل الكافى حيث أكد ذلك حوالى ٣٩.٥% من اجمالى مديري الجمعيات.

ولكى يتم تطوير الدور التسويقي بالجمعية واعادته على افضل مما كان عليه قيل سياسة التحرر الاقتصادى يجب الاخذ فى الاعتبار مجموعة من النقاط على رأسها توفير التمويل اللازم لشراء المحاصيل ودفع ثمنها للمزارعين فوراً، ويليهما توفير مخازن مجهزه على احدث المواصفات، وتدريب الكوادر البشرية بالجمعيات واكسابهم خبرات تسويقية، ويجب ايضا أن يحدد التعاون سياسات محددة للتسويق.

جدول رقم (١٠) مقترحات أعضاء مجالس الإدارة والجمعيات العمومية لتحسين خدمة مستلزمات الإنتاج

البيان		مجلس الإدارة		الجمعية العمومية	
العدد	%	العدد	%	العدد	%

٤٥	٣٦	٦٠	٢٦	توفير رأس المال المطلوب وتخفيض الأسعار
٤٥	٣٦	٤٥	١٨	بيع المستلزمات الزراعية بالأجل
١٢.٥	١٠	٣٢.٥	١٣	حرية البيع والشراء دون التقيد ببطاقة الحيازة
٣٥	٢٨	٣٢.٥	١٣	توفير كميات أكبر من الأنواع المطلوبة من مستلزمات الانتاج في جميع الاوقات
-	-	٢٧.٥	١١	الشراء المباشر لمستلزمات الانتاج من الوكلاء الاساسيين حسب احتياجات الجمعية أو انشاء مصانع للتوريد للتعاون
٩	٧	١٠	٤	توفير عبوات صغيرة من مستلزمات الانتاج
١١	٩	٧.٥	٣	عدالة التوزيع بدون محسوبية
٥	٤	٧.٥	٣	تدريب العاملين بالجمعيات على التعامل مع الفلاحين وتلبية احتياجاتهم
٦	٥	-	-	انشاء مشاتل خضروات بدلا من الشراء من القطاع الخاص

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

جدول رقم (١١) معوقات ممارسة الجمعية أنشطة التسويق المحلي من وجهة نظر مديري الجمعيات

البيان	التكرار	(%)
لا يوجد تمويل كافي	١٩	٣٩.٥
لا يوجد مخازن مجهزة	١٣	٢٧
لا توجد كوادر مدربة	٦	١٢.٥
لا توجد سياسات محددة للتسويق	٦	١٢.٥
لا تتوافر مقومات العملية التسويقية	٤	٨.٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ب. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في مجال تسويق الحاصلات الزراعية من وجهة نظر أعضاء مجالس الإدارة للجمعيات التعاونية للانتماء:

وفي مجال تسويق الحاصلات الزراعية تؤكد بيانات الدراسة الميدانية بان جمعيات الانتماء بمحافظة الفيوم بعينة الدراسة لا تقوم بتسويق الحاصلات الزراعية حيث أجمع ١٠٠% من اجمالى العينة على ذلك. وبالنسبة لمقترحات أعضاء مجالس الإدارة و التي تساهم في تحسين خدمة تسويق الحاصلات الزراعية واعادة العمل بها بجمعيات محافظة الفيوم، تشير بيانات الجدول رقم (١٢) ان نحو ٧٢.٥% من اعضاء مجالس الإدارة يرون ضرورة توفير وسائل نقل ومخازن مناسبة ومجهزة، ويلبيها في الاهمية توفير التمويل لشراء المحاصيل بأسعار مناسبة والدفع الفوري وذلك بنسبة ٥٠% من الاعضاء، وأشار ٣٢.٥% الى أهمية الاعلان عن اسعار البيع قبل زراعة المحاصيل والعودة لنظام التعاقد على المحاصيل الرئيسية، فيما اكد ٢٧.٥% على ضرورة توفير الخبرة في العملية التسويقية وتدريب المزارعين والموظفين على العملية التسويقية وتوعيتهم بأسعار السوق السائدة، ويرى نحو ٢٥%، ٢٠% أهمية استحداث اساليب جديدة في التسويق واستلام المحاصيل وفرزها طبقا لمعايير محددة، وعمل تجمعات تسويق في كل قرية لشراء الكمية كلها من المزارعين على الترتيب.

جدول رقم (١٢) مقترحات أعضاء مجالس الإدارة لتحسين خدمات التسويق

البيان	العدد	%
توفير وسائل نقل ومخازن مناسبة ومجهزة	٢٩	٧٢.٥
توفير التمويل لشراء المحاصيل بأسعار مناسبة والدفع الفوري	٢٠	٥٠
الاعلان عن اسعار البيع قبل زراعة المحاصيل والعودة لنظام التعاقد على المحاصيل الرئيسية	١٣	٣٢.٥
توفير الخبرة في العملية التسويقية وتدريب المزارعين والموظفين على العملية التسويقية وتوعيتهم بأسعار السوق السائدة	١١	٢٧.٥

٢٥	١٠	استحداث اساليب جديدة في التسويق واستلام المحاصيل وفرزها طبقا لمعايير محددة
٢٠	٨	عمل تجمعات تسويق في كل قرية لشراء الكمية كلها من المزارعين

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ج. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في مجال تسويق الحاصلات الزراعية من وجهة نظر أعضاء الجمعيات العمومية للجمعيات التعاونية للانتماء:

في مجال تسويق الحاصلات الزراعية أجمع ١٠٠% من اجمالى عينة أعضاء الجمعية العمومية بأن الجمعيات التعاونية لا تقوم بتسويق حاصلاتهم. وفيما يخص مقترحات أعضاء الجمعية العمومية بشأن تحسين الدور التسويقي للجمعية فقد أكد ٤٦% من الاعضاء المساهمين بالجمعية بأنه يجب استحداث اساليب جديدة في التسويق واستلام المحاصيل وفرزها ونقلها وتخزينها طبقا لمعايير محددة وتدريب العاملين على ذلك، فيما أشار ٣٥% من الأعضاء الى ضرورة توفير التمويل لشراء المحاصيل بأسعار مناسبة والدفع الفوري، بينما أيد ٢٦% فكرة توفير مخازن مناسبة ومجهزة ووسائل نقل مناسبة، فيما أشار ١٧.٥%، ١٥%، ١٤%، ١٠% الى ضرورة الاعلان عن اسعار البيع قبل زراعة المحاصيل، توفير الخبرة في العملية التسويقية وتوفير المعلومات التسويقية، العودة لنظام التعاقد في المحاصيل الرئيسية، انشاء تجمعات أو جمعيات لتسويق الحاصلات الزراعية على الترتيب كما بين الجدول رقم (١٣).

٣- في مجال توفير الآلات الزراعية:

أشار حوالي ١٥% من مديري الجمعيات الى تقديم خدمات الميكنة الزراعية من خلال الجمعيات، بينما أشار نحو ٨% فقط من أعضاء مجالس الإدارة بعينة الدراسة الى أن الجمعية توفر خدمات الميكنة، فيما أشار ١% فقط من أعضاء الجمعيات العمومية الى توفير خدمات الميكنة بالجمعيات كما هو موضح بالجدول رقم (١٤).

جدول رقم (١٣) مقترحات الأعضاء المساهمين في تحسين خدمات التسويق

البيان	العدد	%
استحداث اساليب جديدة في التسويق واستلام المحاصيل وفرزها ونقلها وتخزينها طبقا لمعايير محددة وتدريب العاملين على ذلك	٣٧	٤٦
توفير التمويل لشراء المحاصيل بأسعار مناسبة والدفع الفوري	٢٨	٣٥
توفير مخازن مناسبة ومجهزة ووسائل نقل مناسبة	٢١	٢٦
الاعلان عن اسعار البيع قبل زراعة المحاصيل	١٤	١٧.٥
توفير الخبرة في العملية التسويقية وتوفير المعلومات التسويقية	١٢	١٥
العودة لنظام التعاقد في المحاصيل الرئيسية	١١	١٤
انشاء تجمعات أو جمعيات لتسويق الحاصلات الزراعية	٨	١٠

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

جدول (١٤) يوضح الخدمات التي تقدمها الجمعية في مجال الميكنة الزراعية بعينة الدراسة

البيان	تكرار	(%)
مديري الجمعيات	٦	١٥
أعضاء مجلس الإدارة	٣	٧.٥
أعضاء الجمعية العمومية	١	١.٢٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

٤- المجال الإرشادي بالتعاونيات:

أ. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في المجال الإرشادي بالتعاونيات من وجهة نظر مديري الجمعيات التعاونية للانتماء:

مما لاشك فيه أن الدور الإرشادي للتعاونيات الزراعية يقع على عاتقه عبء كبير في تحقيق نهضة زراعية وتوصيل كل ما هو جديد في قطاع الزراعة الى المزارعين ومن بيانات الجدول رقم (١٥) يتضح أن ١٠٠% من جمعيات الائتمان بعينة الدراسة تقوم بعقد اجتماعات إرشادية لكي تساهم في معرفة المزارعين عن أهم المستجدات الزراعية الحديثة، بينما أفاد ٩٢.٥% بأنهم يقيمون حقول إرشادية للمزارعين وذلك بهدف توعيتهم بالتغيرات الحادثة في الأصناف الجديدة، وأفاد ٧٧.٥% من اجمالى العينة بأنهم يوزعون النشرات الإرشادية التي تساهم في توعية المزارعين والمرسلة لهم من الإدارة العامة للتعاون أو من الجهاز الارشادى، وأفاد ١٠٠% بأنهم يحاولوا حصر المشاكل التي يعانى منها الزراع وشكواهم الفعلية ويقوموا بتوصيلها للجهات المعنية، بينما لم يستطيع سوى ٢٧.٥% من اجمالى العينة أن يوفر المستلزمات اللازمة لتنفيذ التوصيات الفنية التي يؤكد عليها الجهاز الارشادى لمختلف المحاصيل.

جدول رقم (١٥) رأى مديري الجمعيات بتقديم الجمعية للخدمات الإرشادية

البيان	نعم		لا	
	عدد	(%)	عدد	(%)
عقد اجتماعات إرشادية	٤٠	١٠٠	-	-
إقامة حقول إرشادية	٣٧	٩٢.٥	٣	٧.٥
توزيع نشرات إرشادية	٣١	٧٧.٥	٩	٢٢.٥
توصيل مشكلات الزراع للجهات المعنية	٤٠	١٠٠	-	-
توعية الزراع بمختلف التوصيات الفنية للمحاصيل	٣٨	٩٥	٢	٥
توفير المستلزمات اللازمة لتنفيذ التوصيات الفنية	١١	٢٧.٥	٢٩	٧٢.٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ب. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية فى المجال الارشادى بالتعاونيات من وجهة نظر أعضاء مجالس الإدارة للجمعيات التعاونية للانتمان :

توضح بيانات الجدول رقم (١٦) قيام الجمعية بتدريب المزارعين على المستجدات الزراعية وطرق الزراعة الحديثة حيث يرى ذلك حوالى ٩٥% من أعضاء مجالس الإدارة بعينة الدراسة، وأشار ٧٧.٥% إلى ان الجمعية تنظم دورات تدريبية لتبادل الخبرات والمعلومات بين المزارعين، فيما أجمع أعضاء مجالس الادارة بالعينة بنسبة ١٠٠% الى ان الجمعية لا تمدهم بمعلومات عن الأسعار وفرص التسويق ولا تساهم الجمعية فى تعريفهم على التجارب الزراعية الناجحة.

جدول رقم (١٦) دور الجمعية فى توفير الخدمات الإرشادية من وجهة نظر أعضاء مجالس الإدارة

البيان	نعم		لا	
	عدد	(%)	عدد	(%)
قيام الجمعية بتدريبهم على المستجدات الزراعية وطرق الزراعة الحديثة	٣٨	٩٥	٢	٥
تنظيم الجمعية لدورات تدريبية لتبادل الخبرات والمعلومات بين المزارعين	٣١	٧٧.٥	٩	٢٢.٥
تمدك الجمعية بمعلومات عن الاسعار وفرص التسويق	-	-	٤٠	١٠٠
تساهم الجمعية فى تعرفك على التجارب الزراعية الناجحة	-	-	٤٠	١٠٠%

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ج. مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية فى المجال الارشادى من وجهة نظر أعضاء الجمعيات العمومية للجمعيات التعاونية للانتمان :

توضح بيانات الجدول رقم (١٧) قيام الجمعية بتدريب المزارعين على المستجدات الزراعية وطرق الزراعة الحديثة حيث يرى ذلك حوالى ٤٢.٥% من الأعضاء المساهمين بعينة الدراسة، وأشار ٣٩% الى ان الجمعية تنظم دورات تدريبية لتبادل الخبرات والمعلومات بين المزارعين، فيما أشار ١٦% من العينة إلى ان الجمعية تمدهم بمعلومات عن الاسعار وفرص التسويق ،ولا تساهم الجمعية فى تعريفهم على التجارب الزراعية الناجحة وهو ما أجمعت عليه العينة بنسبة ١٠٠%.

جدول رقم (١٧) دور الجمعية في توفير الخدمات الإرشادية من وجهة نظر الأعضاء المساهمين بالجمعيات

البيان	نعم		لا	
	عدد (%)	عدد (%)	عدد (%)	عدد (%)
قيام الجمعية بتدريبهم على المستجدات الزراعية وطرق الزراعة الحديثة	٣٤	٤٢.٥	٤٦	٥٧.٥
تنظيم الجمعية لدورات تدريبية لتبادل الخبرات والمعلومات بين المزارعين	٣١	٣٩	٤٩	٦١
تمدك الجمعية بمعلومات عن الاسعار وفرص التسويق	١٣	١٦	٦٧	٨٤
تساهم الجمعية في تعرفك على التجارب الزراعية الناجحة	-	-	٨٠	١٠٠

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٩/٢٠٠٨.

ثانياً: مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية للمشاكل التي تعوق نشاط التعاونيات:
أ. من وجه نظر مديري الجمعيات:

تتعدد المشاكل التي تعوق التعاونية في تحقيق نشاطها بكفاءة، ولقد أوضحت الدراسة الميدانية أن هناك أربعة مشاكل رئيسية وأخرى فرعية، ويوضح الجدول رقم (١٨) المشاكل التي تواجهها التعاونيات حيث تواجه الجمعية مشاكل مالية تتلخص في عدم توفر رأس المال الكافي لأداء أنشطتها والذي أكدته حوالي ٦٠% من اجمالى مديري الجمعيات، وتأتى المشاكل الادارية فى المرتبة الثانية وتتخلص فى القوانين المعرقله لحرية وسرعة اداء التعاونيات وأكد على ذلك حوالي ١٢.٥% من اجمالى عدد مديري الجمعيات، وفى المرتبة الثالثة تأتى المشاكل التسويقية التى اكد عليها حوالي ٥% من اجمالى عدد مديري الجمعيات حيث اكدوا على عدم وجود تسويق للحاصلات الزراعية بالجمعية بالاضافى الى انخفاض اسعار المحاصيل، وفى المرتبة الرابعة تاتى المشاكل التنظيمية المتلخصة فى الروتين الذى يعرقل حرية العمل وسرعته واكد على ذلك حوالي ٢.٥% من اجمالى العينة، بينما تعددت المشاكل الفرعية بين صغر حجم الحيازات بالجمعيات والتعديت على الاراضى الزراعية ومشاكل نقص المياه وأقر حوالي ١٧.٥% من عدد العينة بهذه المشاكل، وأوضح مديري الجمعيات جميعاً بأنهم يحاولوا جاهدين للتغلب على هذه المشاكل لكن دون جدوى.

جدول رقم (١٨) المشكلات التي تعوق التعاونية من وجهة نظر مديري التعاونيات الزراعية

المشكلات	التكرار	(%)
مشاكل مالية	٢٤	٦٠
مشاكل ادارية	٥	١٢.٥
مشاكل تسويقية	٢	٥
مشاكل تنظيمية	١	٢.٥
أخرى*	٧	١٧.٥

* صغر حجم الحيازات، التعديت على الأراضى الزراعية، نقص المياه

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٩/٢٠٠٨.

ب. من وجهة نظر أعضاء مجالس الإدارة :

من بيانات الجدول رقم (١٩) يتضح أن هناك خمسة مشاكل رئيسية يتعرض لها المزارعين عند حصولهم على خدمات الجمعية، حيث أفاد حوالي ٤٥% من أعضاء مجالس الإدارة الى أن هناك مشاكل متعلقة بارتفاع اسعار الخدمات والتي قد تتمثل فى ارتفاع اسعار المستلزمات الزراعية على وجه الخصوص عن القطاع الخاص وقد يرجع ذلك الى عدم توفر رأس المال الكافي لقيام التعاونيات معا بالاستيراد او التصنيع لتلك الخدمات، بينما افاد حوالي ١٧.٥% بأن هناك مشاكل متعلقة بانخفاض جودة الخدمات والتي قد تتمثل فى عدم توفير الانواع المناسبة من الاسمدة والمبيدات والتقواي المطلوبة بالاضافة الى ان قطاع الميكنة بالجمعيات غير مفعّل وبالتالي فان خدماته ضعيفة الى حد ما.

جدول رقم (١٩) المشاكل التي يتعرض لها المزارعين عند الحصول على خدمات الجمعية من وجهة نظر أعضاء مجلس الإدارة بعينة الدراسة

المشكلات	التكرار	(%)
مشاكل متعلقة بارتفاع أسعار الخدمات	١٨	٤٥
مشاكل متعلقة بانخفاض جودة الخدمات	٧	١٧.٥
مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات في الوقت المناسب	١٠	٢٥
مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات في مقر الجمعية	٤	١٠
مشاكل متعلقة ببطء العمليات الإدارية للخدمات	٥	١٢.٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

أما عن المشاكل المتعلقة بعدم توفير الخدمات في الوقت المناسب فقد أفاد حوالي ٢٥% من أعضاء مجالس الإدارة بأن المستلزمات قد لا تتوفر في وقت احتياجهم إليها، والألات والمعدات لا تتوفر في الوقت المناسب مما يضطرهم للاتجاه للقطاع الخاص الذي يشكل عبئا كبيرا على المزارعين مما يزيد مصروفات العمليات الزراعية ويخفض من أرباح المزارعين كما في الجدول رقم (١٩). وأفاد حوالي ١٠% من أعضاء مجالس الإدارة بالجمعيات الى أن الخدمات لا تتوفر في مقر الجمعية حيث أنه في بعض الاوقات قد لا تتوفر الاسمدة بمخازن الجمعية ويضطرون الى شرائها من أقرب شونه تابعة للتعاون، بالإضافة الى عدم توفر الالات والمعدات بالجمعية. وفيما يخص بطء العمليات الادارية فقد أفاد حوالي ١٢.٥% من أعضاء مجالس الإدارة للتعاونيات بأن عملية توزيع المستلزمات طبقا للحيازة غير منظمة ولا يحصل بعض المزارعين على احتياجاتهم لاستيلاء كبار المزارعين على مستلزماتهم أولا لتصنيف حيازاتهم قبل صغار المزارعين.

ج. المشاكل التي تواجه التعاونيات من وجهة نظر أعضاء الجمعية العمومية:

وعن المشكلات التي يواجهها المزارعين عن الحصول على الخدمات فقد أجمع حوالي ٧٠% من اجمالي عدد الاعضاء البالغ عددهم ٨٠ عضواً على أنهم يواجهون مشاكل متعلقة بارتفاع أسعار الخدمات عن الاسواق وهذا على عكس ما يأملونه من الجمعيات، فيما أفاد حوالي ٤٦% أن هناك مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات في الوقت المناسب، بينما أوضح ١٩% أن هناك مشاكل متعلقة ببطء العمليات الادارية للخدمات، بينما أشار ٥% من الاعضاء الى أن هناك مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات في مقر الجمعية، ومشاكل اخرى متعلقة بانخفاض جودة الخدمات، كما هو مبين بالجدول رقم (٢٠).

جدول رقم (٢٠) المشاكل التي يتعرض لها المزارعين عند الحصول على الخدمات من وجهة نظر أعضاء الجمعيات العمومية بعينة الدراسة

المشكلات	التكرار	(%)
مشاكل متعلقة بارتفاع أسعار الخدمات	٥٦	٧٠
مشاكل متعلقة بتأخر توفير الخدمات في الوقت المناسب	٣٧	٤٦
مشاكل متعلقة ببطء العمليات الإدارية للخدمات	١٥	١٩
مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات في مقر الجمعية	٤	٥
مشاكل متعلقة بانخفاض جودة الخدمات	٤	٥

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ثالثاً: مؤشرات ونتائج الدراسة الميدانية في تطوير التعاونيات الزراعية:

■ **مقترحات أعضاء مجالس الإدارة وأعضاء الجمعيات العمومية بشأن تطوير الجمعية:**

إقترح اعضاء مجالس الادارة بعينة الدراسة بعض المقترحات لقيام الجمعية بدور أفضل من الدور الحالي كما هو مبين بالجدول رقم (٢١) يقع على رأسها خفض أسعار المستلزمات والبيع بالأجل وأيد ذلك ٦٢.٥% من اجمالي عدد المبحوثين، ويلي ذلك توفير التمويل اللازم للجمعية لشراء المحاصيل بسعر مرتفع وايد ذلك ٥٧.٥% من المبحوثين، ثم أشار حوالي ٥٠% الى توفير مستلزمات كل جمعية على حسب ما تراه الجمعية في الوقت المناسب و الاعلان عن ما توفره الجمعية من مستلزمات بصفة مستمرة، وبين ٢٢.٥% انه من الهام جدا تقديم برامج ارشادية عامة ومنها برامج التوعية بأهمية التعاونيات، فيما أشار ٢٠% من اجمالي العينة الى حرية البيع والشراء بعيدا عن بطاقة

الحيازة، تدريب الموظفين على التجارة والتسويق، تعديل القوانين المعرقله ورفع يد الحكومة عن التعاون، بينما أشار ١٠% من المبحوثين الى توعية الفلاحين بحقوقهم والتزاماتهم واعادة الثقة فى التعاون، انشاء مشاتل لانتاج شتلات الخضروات بأسعار أقل من السوق، انشاء مراكز تجميع محاصيل بكل منطقة، بينما كان الاهتمام الاخير بتوفير آلات ومعدات بكل جمعية ليؤجرها الفلاحين والذي اشار اليه ٧.٥% فقط من المبحوثين.

جدول رقم (٢١) مقترحات أعضاء مجالس الإدارة وأعضاء الجمعية العمومية لقيام التعاونيات بدور أفضل من الدور الحالى

البيان		مجلس الإدارة		الجمعية العمومية	
العدد	%	العدد	%	العدد	%
٢٥	٦٢.٥	٢٧	٣٤		
٢٣	٥٧.٥	٢٠	٢٥		
٢٠	٥٠	١٤	١٧.٥		
٩	٢٢.٥	-	-		
٨	٢٠	٧	٩		
٨	٢٠	١٠	١٢.٥		
٨	٢٠	-	-		
٤	١٠	٨	١٠		
٤	١٠	-	-		
٤	١٠	-	-		
٣	٧.٥	١٢	١٥		
-	-	١٣	١٦		
-	-	٦	٧.٥		

المصدر: جمعت وحسبت من بيانات الدراسة الميدانية، عام ٢٠٠٨/٢٠٠٩.

ويرى الأعضاء المساهمين بعينة الدراسة بعض المقترحات لقيام الجمعية بدور أفضل من الدور الحالى كما هو مبين بالجدول رقم (٢١) يقع على رأسها توفير التمويل اللازم للجمعية ليساعد على البيع بالأجل وأيد ذلك ٣٤% من اجمالى عدد المبحوثين، ويلي المقترح السابق خفض أسعار المستلزمات وشراء المحاصيل بسعر مرتفع وايد ذلك ٢٥% من المبحوثين، ثم أشار حوالى ١٧.٥% الى توفير كل مستلزمات الانتاج بجودة عالية وفى جميع الاوقات، وبين ١٦% انه من الهام جدا تنشيط الدور التسويقى للجمعية وتوفير خبرات تسويقية، فيما أشار ١٥% من اجمالى العينة الى توفير آلات ومعدات بكل جمعية ليؤجرها الفلاحين بأسعار اقل من السوق او بجمعيات منفصلة، بينما أشار ١٢.٥% من المبحوثين الى تدريب الموظفين على التعامل مع الجمهور حتى يقوم كل واحد منهم بدوره على اكمل وجه، بينما اهتم ١٠%، ٩%، ٧.٥% بتدريب الاعضاء لمعرفة حقوقهم والتزاماتهم، حرية البيع والشراء بعيدا عن بطاقة الحيازة، رفع يد الحكومة عن التعاون مع احكام الرقابة عليها على الترتيب.

الموجز والخاتمة:

شهد العالم فى الآونة الأخيرة العديد من المتغيرات الاقتصادية والاجتماعية والتي كان لها اثر بالغ على معظم دول العالم وخاصة الدول النامية، ورغم العديد من النجاحات التى حققتها التعاونيات الزراعية، إلا أن اعتمادها الكبير وارتباطها المباشر بالجهاز الحكومى قد أضر كثيراً بمصداقيتها كمنظمة شعبية طوعية تعمل وفق الأسس والمبادئ التعاونية، ومدى استقلالها وإعتمادها على الذات مؤسسياً وتنظيمياً وإدارياً وتمويلياً، ومن ثم فقد ظهرت التعاونيات الزراعية هزيلة ضعيفة الأداء غير قادرة على الاستقلالية والاعتماد على الذات مع تطبيق سياسة التحرر الاقتصادى وذلك على الرغم من أهمية التعاونيات الزراعية فى الفترة الحالية باعتبارها الشكل المؤسسى الأكثر قدرة وملاءمة للقيام

ببعض الأدوار الحيوية التي تخلت عنها الحكومة وتحقيق التوازن الاقتصادي والاجتماعي لصغار المزارعين.

وتمشيا مع أهمية الدور الذي يمكن أن تلعبه التعاونيات الزراعية في عملية التنمية الاقتصادية والاجتماعية، فإن هذه الدراسة تهدف الى الوقوف على دور التعاونيات الزراعية في التنمية الزراعية في مصر والتعرف على الملامح المميزة للوضع الراهن للتعاونيات الزراعية بمحاظفة الفيوم للوقوف على الدور الذي تلعبه تلك التعاونيات ومدى نجاحها في تحقيق أهدافها.

كما إستهدفت الدراسة التعرف على المشكلات التي تواجه التعاونيات الزراعية وتحد من فاعليتها، ووضع المقترحات التي يمكن باتباعها تفعيل دور تلك التعاونيات الزراعية حتى تستطيع أن تمارس عملها وتحقق أهدافها في ظل السياسات الزراعية القائمة.

إستخدمت الدراسة بعض أساليب التحليل الوصفي للبيانات لتحقيق أهدافها، وبالنسبة لمصادر البيانات إستخدمت الدراسة بصفة اساسية على البيانات الأولية حيث تم اختيار أربعون مديرا لجمعيات تعاونية محلية متعددة الاغراض، أربعون عضوا بمجلس ادارة نفس الجمعيات، ٨٠ عضوا مساهما من نفس الجمعيات، وتم توزيعهم على مركزى إطسا والفيوم بمحاظفة الفيوم وفقاً للوسط الهندسي لعدد الأعضاء والمساحة الكلية للمركزين. وتم اختيار الجمعيات والمزارعين وأعضاء مجالس الإدارة عشوائياً. وقد تم تجميع إستمارات الإستبيان بالمقابلة الشخصية مع مفردات العينة والتي بلغ عددها ١٦٠ مفردة.

وأوضحت نتائج الدراسة الميدانية ما يلي:

أوضحت الدراسة الميدانية ان التعاونيات الزراعية خلال فترة الدراسة تقدم مستلزمات الانتاج وقد أجمع على ذلك اجمالى عينة الدراسة سواء مديري الجمعيات أو أعضاء مجالس الإدارة أو أعضاء الجمعية العمومية البالغ عددهم ١٦٠ عضوا بنسبة ١٠٠%. وفي مجال تسويق الحاصلات الزراعية أو توفير الآلات أشار أعضاء مجالس الإدارة والجمعيات العمومية الى أن جمعيات الائتمان بعينة الدراسة لا تقوم بتسويق الحاصلات الزراعية أو توفر الآلات حيث أجمع ١٠٠% من اجمالى العينة على ذلك. وفيما يختص بالمشاكل التي تعوق نشاط التعاونيات:أوضحت الدراسة الميدانية أن هناك أربعة مشاكل رئيسية واخرى فرعية من وجهة نظر مديري الجمعيات، حيث أكد ٦٠% من اجمالى عدد مديري الجمعيات بأن الجمعية تواجه مشاكل مالية، وتأتى المشاكل الادارية فى المرتبة الثانية بنسبة قدرها ١٢.٥% من مديري الجمعيات، وفى المرتبة الثالثة تأتى المشاكل التسويقية التى اكد عليها حوالى ٥% من اجمالى عدد مديري الجمعيات، وفى المرتبة الرابعة بنسبة قدرها ٢.٥% من اجمالى عدد مديري الجمعيات تاتى المشاكل التنظيمية المتلخصة فى الروتين الذى يعرقل حرية العمل، بينما تعددت المشاكل الفرعية بين صغر حجم الحيازات بالجمعيات والتعديت على الاراضى الزراعية ومشاكل نقص المياه وأقر حوالى ١٧.٥% من عدد العينة بهذه المشاكل.

أما عن المشكلات من وجهة نظر اعضاء مجالس الإدارة فإن هناك خمسة مشاكل رئيسية يتعرض لها المزارعين عند حصولهم على خدمات الجمعية، حيث أفاد حوالى ٤٥% من أعضاء مجالس الإدارة الى أن هناك مشاكل متعلقة بارتفاع اسعار الخدمات، بينما افاد حوالى ١٧.٥% بأن هناك مشاكل متعلقة بانخفاض جودة الخدمات، أما عن المشاكل المتعلقة بعدم توفير الخدمات فى الوقت المناسب فقد افاد حوالى ٢٥% من أعضاء مجالس الإدارة بأن المستلزمات قد لا تتوفر فى وقت احتياجهم اليها، وأفاد حوالى ١٠% من أعضاء مجالس الإدارة بالجمعيات الى أن الخدمات لا تتوفر فى مقر الجمعية، وفيما يخص بطء العمليات الادارية فقد أفاد حوالى ١٢.٥% من أعضاء مجالس الإدارة للتعاونيات بأن عملية توزيع المستلزمات طبقا للحيازة غير منظمة ولا يحصل بعض المزارعين على احتياجاتهم.

وعن المشكلات التي يواجهها المزارعين (أعضاء الجمعيات العمومية) عند الحصول على الخدمات فقد أجمع حوالى ٧٠% من اجمالى عدد الاعضاء البالغ عددهم ٨٠ عضواً على أنهم يواجهون مشاكل متعلقة بارتفاع أسعار الخدمات عن الاسواق وهذا على عكس ما يأملونه من الجمعيات، فيما أفاد حوالى ٤٦% أن هناك مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات فى الوقت المناسب، بينما أوضح ١٩% أن

هناك مشاكل متعلقة ببطء العمليات الادارية للخدمات، بينما أشار ٥% من الاعضاء الى أن هناك مشاكل متعلقة بعدم توفير الخدمات فى مقر الجمعية ، ومشاكل اخرى متعلقة بانخفاض جودة الخدمات .
وبالنسبة لمقترحات تطوير التعاونيات الزراعية: فقد إقترح اعضاء مجالس الإدارة بعينة الدراسة بعض المقترحات لقيام الجمعية بدور أفضل من الدور الحالى يقع على رأسها خفض أسعار المستلزمات والبيع بالأجل وأيد ذلك ٦٢.٥% من اجمالى عدد المبحوثين، يليه توفير التمويل اللازم للجمعية لشراء المحاصيل بسعر مرتفع وايد ذلك ٥٧.٥% من المبحوثين، ثم أشار حوالى ٥٠% الى توفير مستلزمات كل جمعية على حسب ما تراه الجمعية فى الوقت المناسب و الاعلان عن ما توفره الجمعية من مستلزمات بصفة مستمرة. وعن مقترحات الأعضاء المساهمين بعينة الدراسة لقيام الجمعية بدور أفضل يأتي توفير التمويل اللازم للجمعية على رأس هذه المقترحات ليساعد على البيع بالأجل، وأيد ذلك ٣٤% من اجمالى عدد الأعضاء المساهمين، ويلي ذلك خفض أسعار المستلزمات وشراء المحاصيل بسعر مرتفع وايد ذلك ٢٥% من المبحوثين، ثم أشار حوالى ١٧.٥% الى ضرورة توفير كل مستلزمات الانتاج بجودة عالية وفى جميع الاوقات.

المراجع:

إبراهيم محمد أحمد محمد عامر، دراسة إمكانية تطوير راس المال الذاتى والمقترض لبعض التعاونيات الزراعية فى مصر، رسالة دكتوراه، قسم الاقتصاد الزراعى، كلية الزراعة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٨.

استراتيجية الحركة التعاونية المصرية حتى ٢٠٢٠ ودور الحركة فى تحديث مصر . Available at: <http://www.general-coop.org/estratigi.htm>

السيد عبد العظيم السيد الخشن، اعادة هيكلة التعاونيات الزراعية فى ظل التحرر الاقتصادى، الجمعية العامة (الأمم المتحدة)، دور التعاونيات فى التنمية الاجتماعية، الدورة الستون. ٢١ يوليو ٢٠٠٥.

ايمان فريد امين قادوس، دراسة لتطوير دور التعاونيات الزراعية المصرية فى ظل برنامج الاصلاح الاقتصادى بالقطاع الزراعى، رسالة ماجستير، قسم الاقتصاد الزراعى، كلية الزراعة، جامعة عين شمس، ٢٠٠٤.

خالد أحمد يونس (دكتور)، تطوير دور التعاونيات الزراعية فى ظل سياسة الاصلاح الاقتصادى، مجلة الأزهر للعلوم الزراعية، كلية الزراعة، جامعة الأزهر، العدد ٣٢، ديسمبر ٢٠٠٠.

سعد زكى نصار (دكتور)، دور الدولة فى تطوير التعاونيات، مركز دراسات وبحوث الدول النامية، كلية الاقتصاد والعلوم السياسية بجامعة القاهرة ، أبريل ٢٠٠٧.

سمير عطية محمد عرام (دكتور)، دور التعاونيات الزراعية فى ظل سياسات التحرر الاقتصادى (دراسة حالة بمحافظة الشرقية)، المجلة المصرية للاقتصاد الزراعى، المجلد الحادى عشر، العدد الثانى، سبتمبر ٢٠٠١، ص ص ٥٢٥-٥٤٢

مديرية الزراعة بالفيوم، ادارة التعاون الزراعى، بيانات غير منشورة.
وزارة الزراعة واستصلاح الاراضى، الادارة المركزية للتعاون الزراعى والتنمية الريفية، بيانات غير منشورة.

Lee, E., Pieter, B., Gert, V., Seizing Control, The International Market Power of Cooperatives, Lone oak press, 1996.

FIELD STUDY OF THE ROLE OF AGRICULTURAL COOPERATIVE IN THE DEVELOPMENT OF THE AGRICULTURAL SECTOR IN FAYOUM GOVERNORATE

ABSTRACT:

Due to the important role that the agricultural cooperatives can play in the social and economic development, this study aims at recognizing the role of the agricultural cooperatives in the agricultural development in Fayoum

٦.

governorate. The study, also, aims at recognizing the challenges of the agricultural cooperatives sector and suggests the suitable solutions for them so that they can develop the performance and achieve their goals.

The results obtained from the field study and the questionnaire. Followed are the main results obtained. the marketing of the members' produce. Obviously the agricultural cooperatives don't play any role in this issue as 100% of the members and board members stated. The same is applied for the financial services that cooperatives suppose to offer for their members. As for offering agricultural mechanization for the member, the majority of all categories stated that the cooperatives are not offering this kind of services anymore except for few areas. That is mainly because of the widespread of these kinds of machines between farmers as a private investment.

A very important issue in this study is the challenges facing the agricultural cooperatives. Following are the most important challenges. 60% of the managers stated that the financial problems is the most important where 45% of the board members stated the high prices of the services offered by the cooperatives is the most challenging problem. 70% of the members ensured the board members' point of view.

A last concept to be discussed is the development of the agricultural cooperatives. About 63% and 58% of the board members believe that lowering production inputs' prices and allow credit selling and the availability of funds are the high priority solutions for developing cooperatives. The members, also, agree to the board members' point of view with regard to the development of the cooperatives.